

Sælg mere med en SMV-garanti

En SMV-garanti giver dig mulighed for at tilbyde din kunde i udlandet langfristet kredit til en konkret ordre.

Det fungerer sådan, at giver din udenlandske kunde kredit, men sælger hele kreditaftalen videre til din bank. Vi garanterer for betalingen over for din bank. Det vil sige, at hvis kunden ikke betaler som aftalt, dækker vi bankens tab.

Banken kan derfor finansiere forretningen uden selv at tage risikoen.

Hvad er fordelene ved en SMV-garanti?

Finansiering til din kunde

Du kan hjælpe din kunde med at få kredit til at placere en ordre hos dig. Med en SMV-garanti får din kunde kredit.

Du får betaling med det samme

Selv om din kunde får kredit og betaler over en længere periode, får du din betaling, så snart du leverer varen.

Finansieringsløsningen belaster ikke dit øvrige bankengagement.

Du kan bruge kredit som konkurrenceparameter

Du kan bruge en finansieringsløsning aktivt i dit salg fremstød. Du er et skridt foran konkurrenterne, når du tilbyder en attraktiv finansieringsløsning.

Få ja med det samme

Du kan få kreditvurderet din kunde på forhånd. Det betyder, at du på dit salgsmøde kan tilbyde et godt produkt og samtidig en finansieringsløsning.

Dermed kan kunden sige ja med det samme uden først at skulle forbi sin bank.

Hvad dækker en SMV-garanti?

Anvendelse

Kredit til din kunde

Dækning

Din banks tab, hvis din kunde ikke betaler kreditten som aftalt

Garantiprocent (af bankens tab) op til

100 %

Beløbsstørrelse op til

25 mio.

Kredittid mellem

181 dage - 5 år

Selvrisiko

10 %

Hvordan er processen?

Afklaring

Tilbud

Garanti

Behov

Din kunde ønsker kredit til at lægge en ordre hos dig. Du vil gerne hjælpe din kunde, men ønsker ikke selv at give kredit.

1

Dokumenter

Når vi har sagt ja på baggrund af kredit-screeningen, skal banken udfylde en formular online. Banken vedhæfter tre dokumenter, som du har udfyldt og underskrevet.

Tilbud

Vi sender et tilbud til banken, og du forhandler den samlede kreditpakke på plads med din kunde. Kreditten bliver normalt dokumenteret med veksler.

Ja!

Vi udsteder en SMV-garanti til banken, og du får betaling med det samme. Kunden afdrager kreditten, uden du er involveret.

Kontakt

Din bank vil gerne deltage i finansieringen, men ønsker sikkerhed for betalingerne. Du eller din bank ringer til os.

2

4

5

6

Kreditvurdering

EIFO eller banken kreditvurderer din kunde.

3

JA!

Tre praktiske spørgsmål

Hvad koster det?

Som eksportør koster det ikke dig noget, men din kunde betaler en præmie, for at vi udsteder en SMV-garanti.

Præmien fastsættes ud fra:

- > din kundes kreditværdighed
- > de politiske forhold i kundens land
- > løbetid.

Præmien spænder fra cirka 0,5 % til 4,25 % p.a.

Udover præmien til os skal kunden betale renter og omkostninger til banken. Alle omkostninger bliver lagt oven i kreditten. Din bank kan oplyse dig om den samlede pris.

Hvad kræver det?

Du skal være eksportør.

Du skal være en lille eller mellemstor virksomhed (SMV).

Din kunde skal være kreditværdig.

Din kundes land skal være omfattet af SMV-garantien.

Mindst 25 % af ordren skal være produceret i Danmark.

Du skal skrive under på, at arbejdet med ordren foregår på en miljømæssig og social forsvarlig måde.

Hvad kan du gøre ?

Du kan kontakte din bank for at søge med det samme.

Du kan kontakte en rådgiver fra vores SMV-afdeling.

Du kan skaffe en kreditrapport for din kunde.

Er ordren over fem millioner kroner, kan du skaffe din kundes regnskaber for de sidste tre år.

Du kan få en forhåndsgodkendelse af din kunde hos os og bruge finansiering som et ekstra salgsargument.

Du kan besøge www.eifo.dk og læse om succeshistorier, krav og vilkår.